



שלום,

שמי יהודה יזרעאלי ואני הבעלים של "תובנה", יעוץ פיננסי לעסקים ומשפחות. בדף זה, המיועד לחברי לשכת המסחר, תוכלו לקרוא טיפ עסקי ו/או משפחתי ואת מיגוון השירותים אותם אני מציע (כולל מבצעים לחברי הלישכה).  
בכל מקרה של שאלה, אנא צלצלו אלי למשרדי או פנו בעזרת הטופס [כאן](#).

טיפ עיסקי: גודל ההתחייבות המכסימאלית שבעל עסק אמור לקחת על עצמו הינה כגודל ההפסד המכסימאלי שהעסק יכול לספוג.  
בכל השקעה עסקית, בעל העסק חייב להניח שיום למחרת ההשקעה, הוא עלול להפסיד את כל השקעתו ועדיין העסק חייב להיות מסוגל להחזיר את החוב ולא לפשוט את הרגל. רק כך, ללא קפיצות גדולות מתקדמים קדימה תוך לקיחת סיכונים מחושבים.

השירות שאני מציע לחברי הלשכה משולב לעסק ולבית (שניהם ביחד או כל אחד לחוד) בגלל שאי אפשר תמיד להפריד בין העסק לבית.

חברי הלשכה זכאים לפגישת הכרות חנם בבית העסק ו/או בבית כדי שנוכל לבחון ביחד את הצורך בייעוץ פיננסי.

הליווי העסקי מכסה את הנושאים הבאים (אך לא רק אותם):

- כמה משכורת אני יכול למשוך מהעסק?
- בכמה אני צריך למכור את המוצרים שאני משווק או את השירות שלי כדי להרוויח?
- מהו מחיר תחרותי עבור מוצר/שירות זה?
- ניהול תזרימי של עסק, כיצד דואגים שחשבון הבנק יהיה תמיד בפלוס.
- ניהול אשראי לטווח קצר וטווח ארוך למניעת קריסה פיננסית.
- האם העסק שלי יעיל או שניתן להרוויח ממנו יותר כסף?
- התנהלות מול ספקי שירות כגון סלולאר ואחרים.

כמובן שהליווי יתחיל בבדיקת המצב הקיים, יזהה את הנקודות הזקוקות לשינוי וביחד עם בעל העסק נבנה תכנית פיננסית מקיפה לעסק כדי שאפשר יהיה למשוך משכורות גבוהות יותר תוך כדי הקטנת העלויות.

העבודה בצוות תזניק את העסק קדימה. בעל העסק מכיר את העסק בצורה הטובה והמעמיקה ביותר והידע שלו חשוב מאוד לשיפור המצב הפיננסי. אני מביא לתהליך את הידע והניסיון הפיננסי והניהולי שלי וכמובן את העין הבוחנת האובייקטיבית, שהרי אני לא מעורב רגשית בעסק.

צלצלו עוד היום ואשמח להיפגש ולהתחיל בדרך חדשה של צמיחה

בחלק המשפחתי, הליווי הפיננסי מכסה את התחומים הבאים (אך לא רק אותם)

- הוצאות שוטפות
- טיולים ויציאה לחופשה
- החלפת רכב
- שיפוץ דירה ו/או החלפת דירה
- כולל ייעוץ משכנתאות
- התנהלות מול ספקי שירות תוך בחינת החוזים והתנאים ומשא ומתן מחודש להקטנת עלויות
- ספקי סלולאר, אינטרנט, מים מינרלים וכדומה.

הרבה משפחות חיות במינוס תמידי תוך לקיחת הלוואות בחשבון הבנק ובכרטיסי האשראי. מצב זה ניתן לשינוי ובכך ניתן לגרום לחיים שלווים ושקטים יותר, חיים ללא חשש של שיחות ממנהל הבנק או הפקיד מחברת האשראי.

ביחד, המשפחה ואני, נשנס מתנים ונצא מהבוקר, נתקדם קדימה ונתחיל בחיים של הנאות וחוסר לחץ. הדרך לא תהיה קלה אך בשביל זה אני עוזר, תומך ומלווה עד ההצלחה של המשפחה. הדוגמא שמראים ההורים לילדים תדרבן את הילדים להשתתף במאמץ המשפחתי.

צריך תמיד לזכור שהדוגמא האישית תלווה את ילדינו לאורך השנים. כשאנו מצילים את הכלכלה המשפחתית אנחנו מצילים את כלכלות המשפחה של ילדינו בבוא היום. כמו כן, כיצד נביט לילדינו בעיניים ונסביר להם שנכשלו? פספסנו? לא עשינו כלום כדי להציל אותם מעוני, דלות ומחסור רק בגלל שלא ניסינו לשנות את ההרגלים שלנו ואנחנו ממשיכים לבזבז ולצרוך ללא מחשבה.

[http://tovana4u.co.il/administrator/index.php?option=com\\_content#](http://tovana4u.co.il/administrator/index.php?option=com_content#)

שלום,

שמי יהודה יזרעאלי ואני הבעלים של "תובנה", ייעוץ פיננסי לעסקים ומשפחות.

השירות שאני מציע לחברי הלשכה משולב לעסק ולבית (שניהם ביחד או כל אחד לחוד) בגלל שאי אפשר תמיד להפריד בין העסק לבית.

חברי הלשכה זכאים לפגישת הכרות חינם בבית העסק ו/או בבית כדי שנוכל לבחון הדדית את הצורך בייעוץ פיננסי.

הליווי העסקי מכסה את הנושאים הבאים (אך לא רק אותם)

- כמה משכורת אני יכול למשוך מהעסק?
- בכמה אני צריך למכור את המוצרים שאני משווק או את השירות שלי כדי להרוויח?
- מהו מחיר תחרותי עבור מוצר/שירות זה?
- ניהול תזרימי של עסק, כיצד דואגים שחשבון הבנק יהיה תמיד בפלוס.

• ניהול אשראי לטווח קצר וטווח ארוך למניעת קריסה פיננסית.

• האם העסק שלי יעיל או שניתן להרוויח ממנו יותר כסף?

• התנהלות מול ספקי שירות כגון סלולאר ואחרים.

כמובן שהליווי יתחיל בבדיקת המצב הקיים, יזהה את הנקודות הזקוקות לשינוי וביחד עם בעל העסק נבנה תכנית פיננסית מקיפה לעסק כדי שאפשר יהיה למשוך משכורות גבוהות יותר תוך כדי הקטנת העלויות.

העבודה בצוות תזניק את העסק קדימה. בעל העסק מכיר את העסק בצורה הטובה והמעמיקה ביותר והידע שלו חשוב מאוד לשיפור המצב הפיננסי. אני מביא לתהליך את הידע והניסיון הפיננסי והניהולי שלי וכמובן את העין הבוחנת האובייקטיבית, שהרי אני לא מעורב רגשית בעסק.

בחלק המשפחתי, הליווי הפיננסי מכסה את התחומים הבאים (אך לא רק אותם)

• הוצאות שוטפות

• טיולים ויציאה לחופשה

• החלפת רכב

• שיפוץ דירה ו/או החלפת דירה

o כולל ייעוץ משכנתאות

• התנהלות מול ספקי שירות תוך בחינת החוזים והתנאים ומשא ומתן מחודש להקטנת עלויות

o ספקי סלולאר, אינטרנט, מים מינרלים וכדומה.

הרבה משפחות חיות במינוס תמידי תוך לקיחת הלוואות בחשבון הבנק ובכרטיסי האשראי. מצב זה ניתן לשינוי ובכך ניתן לגרום לחיים שלווים ושקטים יותר, חיים ללא חשש של שיחות ממנהל הבנק או הפקיד מחברת האשראי.

ביחד, המשפחה ואני, נשנס מתנים ונצא מהבוץ, נתקדם קדימה ונתחיל בחיים של הנאות וחוסר לחץ. הדרך לא תהיה קלה אך בשביל זה אני עוזר, תומך ומלווה עד ההצלחה של המשפחה. הדוגמא שמראים ההורים לילדים תדרבן את הילדים להשתתף במאמץ המשפחתי.

צריך תמיד לזכור שהדוגמא האישית תלווה את ילדינו לאורך השנים. כשאנו מצילים את הכלכלה המשפחתית אנחנו מצילים את כלכלות המשפחה של ילדינו בבוא היום. כמו כן, כיצד נביט לילדינו בעיניים ונסביר להם שנכשלו? פספסנו? לא עשינו כלום כדי להציל אותם מעוני, דלות ומחסור רק בגלל שלא ניסינו לשנות את ההרגלים שלנו ואנחנו ממשיכים לבזבז ולצרוך ללא מחשבה.